

Technischer Kundenberater im Vertriebsaußendienst (m/w) für das Gebiet Südhessen und Nordbaden

Ihre Aufgaben

- Akquisition, technische Beratung und Betreuung von Kunden und Interessenten aus den Bereichen Planung, Elektroinstallation und Industrie
- Beratung und Betreuung des Elektrofach- und Sanitärfachgroßhandels
- Erarbeiten von Projektlösungen mit Produkten aus unserem Lieferprogramm
- Verantwortliche Betreuung von aktuellen Großobjekten
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit unserem Innendienst
- Durchführung von Schulungen/Seminaren/Workshops mit unseren Kunden
- Führen von Verkaufsverhandlungen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Techniker/in bzw. Meister/in im Elektrohandwerk oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von elektrotechnischen Produkten in der Industrie oder im Elektrogroßhandel
- Unternehmerisches Denken, Planungs- und Organisationsgeschick
- Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem PC (MS Office)

Sie haben ein freundliches, aufgeschlossenes und vor allem auch verbindliches Auftreten und betrachten es als interessante Aufgabe, Kunden und Industriepartnern ein kompetenter und zuverlässiger Ansprechpartner zu sein.

Sie bringen ein ausgeprägtes elektro- und installationstechnisches Wissen mit und haben Spaß in einem jungen und motivierten Team unsere Top Markenprodukte zu vertreiben.